

Course name	Location
الاستراتيجيات المتقدمة لتحديد وتطبيق الحلول الناجحة للأسواق المستهدفة	Dubai
الأدوار المستقبلية للعلاقات العامة و مهارات الإتصال الفعال مع العملاء	Cairo
شهادة خدمة العملاء الاحترافية	Alexandria
خدمة العملاء - المرحلة المتقدمة	Malaysian
تنفيذ وإدارة نظام شكاوى العملاء	sharm el sheikh
التميز في خدمة العملاء	Beirut
تحقيق التميز في خدمة العملاء - توفير خدمات عالية الجودة	Casablanca
تخطيط وإدارة حملات العلاقات العامة	Dubai
ماجستير في إدارة المبيعات	Paris
الأساليب الحديثة في وضع خطط واستراتيجيات التسويق	London
فعالية إدارة العلامة التجارية	Dubai
المبيعات والتسويق المالي: إعداد التقارير والتحليل باستخدام Excel	Cairo
شهادة التسويق المهنية	Alexandria
شهادة مدير المبيعات	Malaysian
مفهوم البيع الاستراتيجي وأثره على الكسب والمحافظة على الزبائن	sharm el shekh
استراتيجية تخطيط وتطوير المنتجات الحالية والجديدة	Beirut
التميز الابتكاري لمشرفي المبيعات والتسويق	Casablanca
خدمات ما بعد البيع كمدخل للاحتفاظ بالعملاء	sharm el sheikh
المنهج المتكامل في التخطيط التسويقي من الاستراتيجيات الى الخطط التشغيلية	Dubai
الدراسات التسويقية ومهارات فتح أسواق جديدة	Alexandria
الأداء المتميز في خدمة العملاء	Paris
مفهوم العناية بكبار العملاء	Casablanca
أساليب أعداد خطط وبرامج التسويق الفعال	london
مهارات رجل المبيعات المحترف	Paris
أسس إدارة المبيعات لمديري المبيعات	Casablanca
تنمية مهارات مسئولى المبيعات	Casablanca
تحليل المشكلات التسويقية والمبيعات	Dubai
أدارة علاقات العملاء	Alexandria
مهارات التسويق وكيفية التعامل مع العملاء	Paris
مهارات وأستراتيجيات التفاوض	Cairo
مهارات التفاوض وأجراء المقابلات البيعية	London
أستراتيجية التسويق وأعداد الخطط التسويقية وتنشيط المبيعات	Dubai
التسويق الإلكتروني	Dubai
الاستراتيجيات التسويقية لتحليل السوق والمنافسين	sharm el sheikh
معالجة مشاكل البيع الناتجة عن الاعتراضات على السعر	Cairo
إدارة العلاقة مع الزبائن عن طريق رسم استراتيجية خارطة الطريق	Beirut
المبيعات والتسويق في بيئة تنافسية	Alexandria
التعزيز الفعال للتسويق واستراتيجيات الإعلان	Dubai
وفاء العملاء : الاستراتيجيات والقياس	Malaysia
التسويق عبر الانترنت ووسائل الإعلام الاجتماعية	Beirut
شهادة المبيعات الاحترافية	sharm el sheikh

الطرق الحديثة في طرح المنتج الجديد عن طريق الاتصالات التسويقية	sharm el sheikh
قوة البيع	Beirut
الإدارة الفعالة للتسويق	Malaysia
الأداء المتميز في خدمة العملاء	Dubai
مهارات التعامل مع الأنماط الصعبة من العملاء	Alexandria
المدخل الحديث للتسويق وتنمية المبيعات	Beirut
أساليب مهارات العرض والأقناع	Cairo
الاتجاهات الحديثة في إدارة التسويق	sharm el sheikh
المنظومة المتكاملة لإدارة التسويق والمبيعات	Dubai
مهارات التفاوض وأبرام الصفقات التسويقية الناجحة	Dubai